

佳都新太科技股份有限公司

2012 年年度报告摘要

一、重要提示

1.1 本年度报告摘要摘自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

1.2 公司简介

股票简称	佳都新太	股票代码	600728
股票上市交易所	上海证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	刘颖	王文捷	
电话	020-85550260	020-85550260	
传真	020-85577907	020-85577907	
电子信箱	ly@suntektech.com	wwj@suntektech.com	

二、主要财务数据和股东变化

2.1 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	2012 年(末)	2011 年(末)	本年(末)比上年(末)增减(%)	2010 年(末)
总资产	1,197,711,963.47	745,117,243.59	60.74	717,074,212.04
归属于上市公司股东的净资产	741,578,928.83	332,195,287.84	123.24	285,897,588.03
经营活动产生的现金流量净额	20,940,899.79	74,821,479.56	-72.01	-51,538,683.28
营业收入	723,612,627.07	626,086,304.15	15.58	533,568,577.39
归属于上市公司股东的净利润	52,099,428.45	46,740,408.29	11.47	243,983,626.49
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	36,561,758.87	36,258,902.80	0.84	23,357,220.51
加权平均净资产收益率(%)	10.22	15.11	减少 4.89 个百分点	
基本每股收益(元/股)	0.1529	0.1439	6.25	0.7512
稀释每股收益(元/股)	0.1529	0.1439	6.25	0.7512

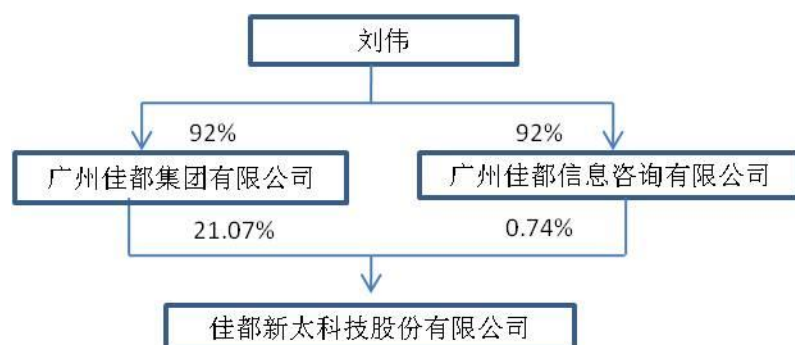
2.2 前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期股东总数	20,681	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	20,681		
前 10 名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股总数	持有有限售条件股份数	质押或冻结的股份数量

				量	
广州佳都集团有限公司	境内非国有法人	21.07	76,444,627	41,922,809	质押 57,997,080
广州市番禺通信管道建设投资有限公司	国有法人	11.85	43,004,148	10,524,116	无
何娟	境内自然人	4.10	14,871,407		无
上海诺中投资管理中心(有限合伙)	境内非国有法人	2.76	10,000,000	10,000,000	无
上海华玳投资管理中心(有限合伙)	境内非国有法人	2.76	10,000,000	10,000,000	无
上海念承投资中心(有限合伙)	境内非国有法人	2.76	10,000,000	10,000,000	质押 10,000,000
辽宁省大连海洋渔业集团公司	国有法人	2.01	7,280,000		无
华宝信托有限责任公司—单一类资金信托R2007ZX083	境内非国有法人	1.70	6,168,106		无
广州市番禺信息技术投资发展有限公司	国有法人	1.10	4,000,000	4,000,000	无
广东恒健资本管理有限公司	国有法人	1.10	4,000,000	4,000,000	无
上述股东关联关系或一致行动的说明	广州市番禺通信管道建设投资有限公司为广州市番禺信息技术投资发展有限公司的控股子公司；未知其他前十名股东之间是否存在关联关系或一致行动人关系情况。 未知前十名无限售条件股东之间是否存在关联关系或一致行动人关系的情况。				

2.3 以方框图描述公司与实际控制人之间的产权及控制关系



三、 管理层讨论与分析

随着全球信息技术的发展和城市信息化建设的深化，2012 年，智能化已成为全球信息化发展的主要方向和趋势。在中国，智能化技术已开始深入应用于交通运输、公共安全、城市管理服务等各大领域，大大提高中国政务、公共安全与城镇管理的运转效率、服务质量

和决策水平。近年开始起步的智能安防、智能轨道交通、云计算、物联网等新兴产业，均以智能技术及解决方案作为重要支撑，开创了我国信息产业全新的广阔的应用前景。

佳都新太公司作为现代信息服务领域的综合性公司，业务涉及软件开发、系统集成和 IT 综合服务。面对现代信息服务领域市场的智能化技术发展趋势，2010 年公司开始确立了为期三年的以发展智能安防产品业务、通信增值互联业务为重点，云计算及 IT 综合服务业务、智能化交通业务为辅的业务发展计划布局。

围绕这一战略布局，2012 年，公司聚焦业务重点、精心组织资源、发挥 3.48 亿元非公开发行股票募集资金（净额）到位后的优势，加强提升产品研发能力和市场运营能力，在智能安防平台产品、移动增值互联产品、云计算应用产品的研发方面取得了阶段性的进展，抓住广东省在智能安防领域实施 300 亿的“慧眼工程”规划落实重要机遇，整合建设以广东省为重点的智能安防全国市场营销体系，形成均衡发展的业务布局，并在各业务领域获得了持续稳定的业绩增长，推动公司由系统集成商、软件提供商向智能产品及解决方案综合提供商转变，为公司制定 2013 年至 2015 年全新战略规划之“聚焦、夯实”智能化业务新战略打下了良好基础。

1、智能安防业务领域

2012 年公司在智能安防领域集中发展平安城市视频监控业务、银行等金融行业监控安防业务，对佳都新太融合安防平台中的视频行为分析软件、视频摘要检索软件、视频质量诊断软件、视频存储管理软件、数字视频矩阵软件等软件技术产品进行了升级和功能深化，实现收入 1.4 亿元，收入同比增长 34%，环比上半年增长 41%，已跻身华南区最重要的平安城市监控安防解决方案综合提供商之列。

得益于市场规模达 300 亿的广东慧眼工程的全面启动，2012 年 12 月，公司成功中标广州市花都区第三期社会治安视频监控系统建设租赁项目，合同金额 1.1 亿元，该项目是《广东省社会治安视频监控系统建设三年规划(2012-2014)》中的首批启动项目之一，也是广州市本期规划的首个公开招标项目，该项目的成功中标与实施对促进我司布局广东慧眼工程的大发展具重要的“开局”意义。

2012 年是公司智能安防业务全面发展的又一新里程碑，除在慧眼工程中拔得头筹外，公司还积极布局金融安防领域，成功牵手广东省建行，承接中国建设银行股份有限公司广东省分行远程监控报警联网系统项目，为公司在金融领域安防项目打开了市场空间；承接广州

市公安局预审监管支队直属各监所视频网控建设项目、广州市公安局车管业务视频监管系统工程、广东省突发公共事件预警信息发布系统建设项目。同时公司还积极与运营商展开合作，取得的省内外其他主要安防项目有：与广西电信合作承接广西北流市治安防治系统项目、平安合浦视频监控系统二期工程项目、来宾市兴宾区天网工程项目；与广西移动合作承接广西田林县城镇治安视频监控二期项目、广西百色右江区平安校园网络视频监控项目；与广东移动合作承接了广东移动 2012 年公安消防总队远程监控系统项目等。

2、通信增值业务领域

2012 年是公司进入通信增值业务领域的第 20 个年头，我们继续保持着中国领先的通信增值服务提供商的地位。持续稳定的平台升级改造和移动互联网新产品的研发，维持了公司在通信增值业务市场的份额，报告期实现收入 1.2 亿元。承接的重点项目有中国电信的 IVR 全国中心平台升级扩容工程软件开发合同、会议电话平台扩容合同、移动计费及容灾系统改造工程软件开发合同，广东电信声讯平台扩容自动语音信息服务系统、江苏电信 168 平台扩容灾备合同、广西电信声讯平台扩容改造项目、湖北电信 2012 年 IVR 平台升级改造工程、重庆电信语音呼叫综合能力平台改造项目、四川电信声讯平台扩容工程、苏州电信声讯合同、中国联通河北语音增值业务（IVR）系统更新改造工程、贵州联通电话导航平台扩容工程、云南移动和北京点击拨号软件开发合同、手机伴侣项目、移动互联网总体网络架构研究委托开发合同等。

3、云计算与 IT 综合服务业务

云计算与 IT 综合服务方面，是公司近年快速发展起来的业务，母公司重点研发佳都新太云计算支撑系统，取得良好的阶段性成果，实现收入 0.5 亿元，实现同比突破性大幅增长，顺利地完成了云计算应用业务的开拓目标，承接了广州市番禺区人民政府政务办电子政务云计算中心（一期）项目、中国电信集团云资源建设工程负载均衡项目、2012 年广东公司移动互联网应用云资源紧急扩容项目、广州市公安局三道防线一类公安检查站科技系统云计算运行维护项目、广州市公安局交管业务网上办理云平台项目等云技术应用工程。

在云计算与虚拟化产品集成服务和销售渠道建设方面，公司全资控股子公司广州新太技术公司致力于新一代信息服务技术领域的云计算、虚拟化桌面、安全产品等高端产品服务，与多家世界领先厂商形成稳固优良的战略合作关系。2012 年成功引进 EMC&VMWARE 产品，丰富了云计算服务产品线。现已形成 HP(惠普)、McAfee(迈克菲)、Citrix(思杰)、Sybase

(赛贝斯)、SAP(斯爱普)、VMware(威睿)、Brocade(博科)、EXFO(爱斯福)、embarcadero(英巴)八条产品线,拥有强大的销售渠道和工程师服务能力。获得 2012 年度 SAP 最佳分销商奖。

IT 综合服务方面,公司另一全资控股子公司广州高新技术供应链公司已发展成为华南地区 ICT 领域的专业化供应链管理服务公司。2012 年通过与国际知名 IT 厂商的深入合作,拓展集中采购下单的终端客户。公司在 2012 年广州市天河区 IT 服务进口商排名中位列第一,成为广州市以人民币结算外汇业务的外经贸标杆企业之一。

4、智能化交通业务领域

2012 年公司以强大的软件研发能力为基础,鼓励研发团队促进产品的多样化,开拓新领域。公司开展了对智能化交通领域市场的细化研究,对智能化城市交通、智能化公路交通、智能化轨道交通等领域的前景和产品机会、市场空间、应用技术、现有资源进行了更为深入的研究,并进行了初步的产品规划设计工作。报告期承接了第一大股东佳都集团旗下新科佳都科技有限公司委托的地铁综合监控软件技术外包开发合同、屏蔽门软件技术外包开发合同、广州地铁 6 号线 ISCS 软件技术开发项目、广州地铁六号线 ISCS 项目视频智能分析系统外包合同。通过对市场、技术、资源的综合分析,确定了未来以智能化轨道交通为主要开拓方向的发展策略与思路。

5、管理提升与技术创新成果

2012 年公司对管理组织架构继续进行战略优化,形成了以产品事业部为核心并优化职能服务功能的组织架构,实施了企业资源流程(ERP)优化、内控体系优化、人力资源体系优化等多方面的管理提升工作,为新一轮企业战略发展目标的实施奠定了管理基础。

2013 年公司继续持有国家规划布局内重点软件企业称号、计算机信息系统集成企业一级资质、广东省安全技术防范系统设计、施工、维修一级资格证、广州市重点软件企业、重合同守信用企业、AAA 级信用企业等行业资质或企业诚信认定。新获颁发安全生产许可证、广东省创新型企业、广东省企业 500 强、广东省服务企业百强等资质或荣誉称号,公司产品获得广东省计算机学会科学技术奖一等奖。作为广州软件业龙头企业,公司还任广东现代信息服务业协会副会长单位、广州信息协会会长单位、广州市安防协会会长单位等。

截止 2012 年底公司累计获得专利、软件著作权、软件产品共 276 项,其中 2012 年年度新增 72 项。公司始终致力于推动企业的科技成果转化工作,2012 年获得省市项目资助

合计 1604 万元，主要包括：面向移动互联网的多媒体增值业务平台研制与产业化项目、移动互联网 Web 应用中间件研发与产业化及传统安防智能化技术改造与产业化项目、移动互联网综合增值应用平台研发与产业化项目、广州市新一代信息技术产业示范工程等。

(一) 主营业务分析

1、利润表及现金流量表相关科目变动分析表

单位：元 币种：人民币

科目	本期数	上年同期数	变动比例 (%)
营业收入	723,612,627.07	626,086,304.15	15.58
营业成本	583,140,891.54	472,299,732.86	23.47
销售费用	40,898,726.67	73,322,508.63	-44.22
管理费用	62,281,677.25	37,498,812.37	66.09
财务费用	-2,567,112.39	-1,850,464.67	38.73
经营活动产生的现金流量净额	20,940,899.79	74,821,479.56	-72.01
投资活动产生的现金流量净额	-10,284,999.96	-14,518,611.49	-29.16
筹资活动产生的现金流量净额	370,306,400.08	18,605,233.33	1,890.33
研发支出	35,110,371.30	33,568,334.13	4.59

2、收入

(1) 驱动业务收入变化的因素分析

报告期实现营业收入 72,361 万元，比上年同期增长 15.58%。其中：2012 年度主营业务收入 71,474 万元，包括通信增值 12,055 万元、智能安防 13,819 万元、云计算产品与服务 15,952 万元、IT 综合服务 29,648 万元；2011 年度主营业务收入 61,631 万元，包括通信增值 14,543 万元、智能安防 10,306 万元、云计算产品与服务 6,462 万元、IT 综合服务 30,320 万元。

公司在通信增值产品线继续保持着中国领先的通信增值服务提供商的地位，持续稳定的平台升级改造和新产品的研发，维持了通信增值业务市场的份额；在智能安防领域集中发展平安城市视频监控业务、银行等金融行业监控安防业务客户质量与市场需求不断发展，经营收入稳定增长，盈利能力正逐步提升；在云计算产品与服务方面，母公司研发了佳都新太云计算支撑系统，承建了中国电信集团云资源建设等项目，子公司广州新太技术公司不断拓展云计算产品集成业务，销售规模大幅提升。

(2) 主要销售客户的情况

客户名称	销售收入	占公司全部销售收入的比例 (%)
Endless Ideas B.V.	45,662,261.20	6.31

高伟达软件股份有限公司	45,103,428.81	6.23
广州瑞宝计算机系统有限公司	33,923,664.10	4.69
上海和氏璧化工有限公司	30,866,162.03	4.27
上海华讯网络系统有限公司	26,479,500.09	3.66
合计	182,035,016.23	25.16

公司前五名客户产生收入合计为 182,035,016.23 元，占公司全部销售收入的 25.16%。

3、成本

(1)成本分析表

单位:元

分行业情况						
分行业	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例(%)	本期金额较上年同期变动比例(%)
电信	硬件材料、劳务成本	68,889,354.30	11.97	44,290,586.15	9.51	55.54
政府	硬件材料、劳务成本	67,888,866.12	11.79	33,479,214.50	7.19	102.78
企业	硬件材料、采购商品及劳务成本	438,909,466.25	76.24	388,031,855.74	83.30	13.11
分产品情况						
分产品	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例(%)	本期金额较上年同期变动比例(%)
通信增值	硬件材料、劳务成本	73,604,012.41	12.79	65,268,022.34	14.01	12.77
云计算产品与服务	硬件材料、劳务成本	125,907,029.32	21.87	55,931,673.31	12.01	125.11
智能安防	硬件材料、劳务成本	91,935,624.26	15.97	58,239,917.89	12.50	57.86
IT 综合服务	采购商品及劳务成本	284,241,020.68	49.37	286,362,042.85	61.48	-0.74

电信行业客户项目硬件材料、劳务成本：2012 年公司在电信行业保持了持续稳定的平台升级改造和新产品的研发，合同的劳务成本核算进一步规范，相比 2011 年劳务成本增加人员差旅费等。

政府行业客户项目硬件材料、劳务成本：2012 年公司在政府行业重点布局发展平安城市等视频监控业务，经营业务市场不断发展延伸，成本随着收入稳定增长而同步增长。

其它企业客户项目硬件材料、采购商品及劳务成本：2012 年公司在企业行业保持平稳增长态势。

通信增值业务硬件材料、劳务成本：2012 年公司在通信增值产品线继续保持着中国领先的通信增值服务提供商的地位，维持了通信增值业务市场的份额；合同的劳务成本核算进

一步规范，相比 2011 年劳务成本增加人员差旅费等。

云计算产品集成业务硬件材料、劳务成本：2012 年公司在云计算产品与服务方面，母子公司同时发力，不仅研发了佳都新太云计算支撑系统，拓展经营业务市场，致力于新一代信息服务技术领域的云计算、虚拟化桌面、安全产品等高端产品服务，与多家世界领先厂商形成稳固优良的战略合作关系，不断拓展新的产品，成本随着销售规模大幅提升而同步增长。

智能安防业务硬件材料、劳务成本：2012 年公司在智能安防领域集中发展平安城市视频监控业务、银行等金融行业监控安防业务和交通卡口视频监控业务，经营业务市场不断发展延伸，成本随着收入稳定增长而同步增长。

IT 综合服务业务采购商品及劳务成本：2012 年公司在 IT 综合服务产品线保持平稳态势。

(2)主要供应商情况

供应商名称	采购金额	占公司总采购金额的比例%
KNTech Company Li	129,363,948.40	18.27%
ONYX INTERNATIONAL HOLDING LIMITED	55,129,047.10	7.79%
广州市汇邦聚合物有限公司	41,299,713.72	5.83%
赛贝斯软件（中国）有限公司	21,153,967.45	2.99%
大唐软件技术股份有限公司	18,568,717.95	2.62%
小计	265,515,394.62	37.51%

公司前五名供应商采购额合计为 265,515,394.62 元，占公司全部销售收入的 37.51%。

4、费用

本报告期销售费用 4,090 万元，比上年同期 7,332 万元，减少 3,242 万元，下降 44.22%，主要是报告期公司根据新的系统集成销售收入的确认原则，对原在销售费用核算的劳务成本入合同成本核算及原在销售费用核算的公司内部研究开发项目的费用化支出计入管理费用；本报告期管理费用 6,228 万元，比上年同期 3,750 万元，增加 2,478 万元，增幅 66.09%，主要是报告期公司进一步提升核心竞争力，加大研发投入，按照企业会计准则要求规范会计核算，对原在销售费用核算的公司内部研究开发项目的费用化支出计入管理费用。

5、研发支出

(1)研发支出情况表

单位：元

本期费用化研发支出	24,544,217.27
本期资本化研发支出	10,566,154.03
研发支出合计	35,110,371.30

研发支出总额占净资产比例（%）	4.73
研发支出总额占营业收入比例（%）	4.85

(2)情况说明

2012年，公司以ICT综合增值服务产业为主导，围绕“智能安防、通信增值、智能交通、云计算”四大业务领域，加强技术储备，紧跟市场变化，开发创新的智能化应用产品。

智能安防业务领域，把融合安防平台（USPP5.0）作为自主研发的核心产品，成功突破了 RTP/RCP 流技术、SIP信令技术、PS/TS技术、音视频编解码等核心技术，实现了多级地图的切换、完善了图形化报警联动预案管理、新增数字矩阵模块等作为产品的特色，已在在建行、一网控等项目中得到应用。新研发的视频智能分析产品V1.0、新太ATM智能监控产品已投入使用，客流统计产品V1.0、视频情报分析产品V1.0已进入产品化和测试阶段，突发公共事件预警信息发布系统V1.0目前正在进行用户个性化需求完善。未来将在技术编解码、人脸检测、图片增强、目标搜索等关键技术上进行突破，打造我司智能安防产品的系列亮点。

通信增值业务领域，升级完成了开放式联络中心V5.0、电信业务运营辅助支撑系统V1.0、语音邮箱系统V1.0等产品；在移动综合增值应用平台上形成了以音视频通话为核心技术的即时通信客户端产品线：悦视、佳话、手机伴侣、RCS等，已在市场具有一定竞争力；声动魅力产品已在湖南电信、湖北电信、北京信元以不同形式推广。

云计算技术方面，以应对智慧城市建设的客观要求为目标，公司研发了云计算综合支撑系统eCloud1.0，针对各种商用、开源虚拟化技术标准不统一，不同厂商的虚拟化产品间兼容性差、管理操作复杂等实际存在的问题，开发了标准化、兼容各主流虚拟化平台、易管理、易监控、功能易扩展的多云计算平台资源管理系统，已在运营商、政府客户中得到推广应用。

智能交通业务领域，2012年已经从模仿阶段进入产品改进阶段，开展了智能化LCC、SC、BOM、AGM、TVM、SDG、卡式AGM、卡式TVM八个产品种类的技术分析研究。

2012年度公司研发领域新增专利38项、软件著作权登记25项、软件产品登记9项。

6、现金流

报告期公司现金流量净额 38,093 万元，比上年的 7,875 万元，增加 30,218 万元，增幅 383.71%。其中：经营性活动的现金净流量净额 2,094 万元，比上年的 7,482 万元，减少 5,388 万元，主要是报告期内公司以应收票据和应收账款结算的收入增加，同时公司加大与运营商合作，采用垫资建设模式导致预付采购款增加所致；投资活动产生的现金流量净额-1,028 万元，比上年的-1,452 万元，增加 424 万元，主要是报告期收回联营企业广东新信通信息系统

服务有限公司减资款 460 万；筹资活动产生的现金流量净额 37,031 万元，比上年的 1,861 万元，增加 35,170 万元，主要是报告期公司收到控股股东佳都集团的股改盈利承诺款及非公开发行募集资金共计 38144 万元。

(二)行业、产品或地区经营情况分析

1、主营业务分行业、分产品情况

单位:元 币种:人民币

主营业务分行业情况						
分行业	营业收入	营业成本	毛利率 (%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
电信	128,591,810.46	68,889,354.30	46.43	13.29	55.54	减少 14.55 个百分点
政府	102,482,087.65	67,888,866.12	33.76	84.68	102.78	减少 5.91 个百分点
企业	483,663,594.37	438,909,466.25	9.25	8.13	13.11	减少 4.00 个百分点
主营业务分产品情况						
分产品	营业收入	营业成本	毛利率 (%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
通信增值	120,547,776.18	73,604,012.41	38.94	-17.11	12.77	减少 16.18 个百分点
云计算产品与服务	159,523,733.17	125,907,029.32	21.07	146.87	125.11	增加 7.63 个百分点
智能安防	138,187,967.49	91,935,624.26	33.47	34.09	57.86	减少 10.02 个百分点
IT 综合服务	296,478,015.64	284,241,020.68	4.13	-2.22	-0.74	减少 1.43 个百分点

2012 年，公司在智能安防领域加大研发和市场推广、团队建设，集中发展平安城市视频监控业务、银行等金融行业监控安防业务，经营收入稳定增长，营业收入同比增长 34%，盈利能力正逐步提升。因收入成本确认方式的进一步细化核算，成本有所增加，毛利率相对上年有所减少，但仍在该类业务的行业水平范围内。

在云计算产品与服务方面，母公司研发了佳都新太云计算支撑系统，承建了一批毛利率较高的政府、运营商等大客户的云技术应用系统项目，同时子公司广州新太技术公司致力开发云计算、虚拟化桌面、安全产品等高端产品的集成服务，与多家世界领先厂商形成稳固优良的战略合作关系，销售规模有所提升。该业务领域总体营业收入同比增长 146%，毛利率也比去年增加 7.63 个百分点，达到 21%。

报告期内，通信增值业务和 IT 综合服务收入比去年稳中有降，系因传统通信语音增值业务有所减少所致。因项目实施人力成本核算进一步细化毛利率有所下降。

2、主营业务分地区情况

单位:元 币种:人民币

地区	营业收入	营业收入比上年增减(%)
----	------	--------------

南方	470,887,142.38	-7.85
北方	243,850,350.10	131.58

2012 年，公司在南方地区继续保持相对平稳市场份额；在北方地区致力开发云计算、虚拟化桌面、安全产品等高端产品的集成服务和其他 IT 综合服务，特别是新增 EMC、VMWare 两条产品线服务，导致营业收入规模相比 2011 年增长 132%。

(三)资产、负债情况分析

1、资产负债情况分析表

单位:元

项目名称	本期期末数	本期期末数占总资产的比例 (%)	上期期末数	上期期末数占总资产的比例 (%)	本期期末金额较上期期末变动比例 (%)
货币资金	633,381,947.52	52.88	302,340,387.82	40.58	105.40
应收票据	5,940,088.30	0.50	22,625,228.61	3.04	-73.75
应收账款	309,840,660.47	25.87	176,304,940.68	23.66	75.74
预付款项	12,814,249.12	1.07	1,879,637.77	0.25	581.74
应收利息	4,404,437.53	0.37	5,147,297.12	0.69	-14.43
应收股利	892,097.51	0.07			
其他应收款	21,262,813.23	1.78	20,443,079.09	2.74	4.01
存货	59,169,387.97	4.94	66,988,537.39	8.99	-11.67
长期股权投资	10,000,000.00	0.83	17,002,552.82	2.28	-41.19
投资性房地产	66,931,707.23	5.59	68,465,409.91	9.19	-2.24
固定资产	60,496,889.48	5.05	63,600,210.48	8.54	-4.88
在建工程	330,996.00	0.03			
无形资产	11,972,170.48	1.00	214,786.33	0.03	5,473.99
递延所得税资产	274,518.63	0.02	105,175.57	0.01	161.01
短期借款	138,108,637.08	11.53	176,607,390.12	23.70	-21.80
应付票据	9,104,768.50	0.76	1,824,113.00	0.24	399.13
应付账款	192,484,018.89	16.07	126,320,588.56	16.95	52.38
预收款项	13,942,657.02	1.16	7,965,356.56	1.07	75.04
应付职工薪酬	4,444,058.79	0.37	8,482,768.65	1.14	-47.61
应交税费	12,792,067.52	1.07	6,241,963.82	0.84	104.94
应付利息	2,970,721.99	0.25	5,088,121.34	0.68	-41.61
其他应付款	24,181,219.78	2.02	19,647,243.65	2.64	23.08
其他流动负债	375,254.37	0.03	543,313.45	0.07	-30.93
预计负债	51,899,230.70	4.33	54,101,096.60	7.26	-4.07
其他非流动负债	5,830,400.00	0.49	6,100,000.00	0.82	-4.42

货币资金：报告期公司收到非公开发行募集资金净额 34862 万元。

应收票据：子公司高新供应链和新太技术的应收票据 2260 万到期全部收款。

应收账款：报告期内母公司的经营收入大幅增长，以及子公司新太技术对信誉好的客户延长结算周期导致应收账款的增加。

预付款项：报告期子公司高新供应链业务营业额同比增加，造成预付款相应增加。

应收股利：收到参股企业广州市番禺汇诚小额贷款股份有限公司的分配股利。

长期股权投资：报告期公司对联营企业广东新信通有限公司减资 612 万元。

无形资产：报告期公司进一步提升核心竞争力，加大研发投入，按照企业会计准则要求规范会计核算，对公司内部研究开发项目的资本化支出结转无形资产。

递延所得税资产：报告期子公司计提减值，预计在未来期间能够产生足够的应纳税所得额而确认。

应付票据：报告期鉴于公司良好的信用记录，部分供应商同意采购付款方式由原银行存款结算变更为银行承兑汇票结算，导致应付票据余额增加。

应付账款：报告期内母公司的经营收入大幅增长，子公司广州高新供应链管理服务有限公司的进出口供应链管理业务规模稳定提升所致，应付账款随营业收入同步增长相应采购额增加所致。

预收款项：报告期子公司高新供应链代理进口业务增加，收到委托单位的预付货款。

应付职工薪酬：报告期公司经营业绩未达到预期水平，年终奖按公司考核方法计算相比去年同期减少。

应交税费：报告期内母公司的经营收入大幅增长，应交税金随营业收入同步增长。

应付利息：子公司高新供应链外汇组合到期,转出保证金归还短期借款，相应计提利息减少。

其他流动负债：报告期公司政府资助项目按进度确认收入。

(四)核心竞争力分析

1、深厚的通信与安防行业信息化、智能化经验积累

公司在通信增值行业的大型软件开发、系统集成方面有近 20 年的积累和成功经验，不仅为公司在通信增值领域取得了良好的发展，也为公司进入其他智能领域打下了坚实的基础。

公司在国内运营商通信语音增值业务市场占有率超 90%，20 年来在三大电信运营商共

建设 320 多套增值业务平台，平台技术先进、优势明显，具有灵活的二次开发和可扩展性，目前公司继续承担着升级、扩容、维护业务，每年有 1 亿左右的稳定业务量，现金流良好。

公司已承建的大型智能安防项目包括：第十六届亚运会开闭幕式会场海心沙安防管理系统、广州市社会治安视频监控管理及应用平台项目（总 26 万个摄像头）、广州地铁公安指挥调度综合管理系统、广州火车南站地区治安视频监控系统二期项目等，说明公司已经完全具备了大型智能安防项目建设的总包经验和技術积累。

2、掌握智能安防、语音与视频通信增值业务核心技术

在智能安防领域，公司借助在通信增值领域的软件开发能力，在短时间内形成自主核心产品，快速进入智能安防领域市场，进一步凭借“平安广州”、广州亚运会开闭幕式安保项目等大型智能安防项目的成功经验，公司已形成产品级、行业级、城市级的全面智能安防解决方案。

公司研发的智能安防平台是中国首家全程(事前、事中、事后)监控安防平台，产品被纳入公安部科技推广计划。我们的产品是数字化、高清化、智能化、融合化安防管理平台整体解决方案，具备自主研发的行为分析、视频摘要、故障自动检测、海量存储搜索引擎、人脸智能识别、车牌智能识别等独家技术优势，对市场主流设备厂家的监控产品均具有兼容性，已广泛应用于公安、交警、地铁、银行、教育、海关等多个行业，大幅提高客户对视频监控系统 and 海量数据的管理能力，提高城市安防效率。在此技术积累的基础上，公司已建成广州市首家视频安防重点实验室，在人才、实验手段上，为公司在智能安防技术的进一步发展 with 领先建立了坚实的准备。

3、成熟的全国销售布局与渠道网络

公司的销售网络遍及全国，通过全面整合布局全国营销体系，为公司立足广州，精耕华南根据地，形成均衡发展的业务布局提供了良好的网络支持。

公司智能安防领域的市场策略采用直销与合作联盟相结合、现有销售网络与新建销售网络相结合、一次性销售与 BT 模式相结合的多种市场开拓方式，扩大公司智能安防管理平台的全国市场占有率。

4、行业一流的资质与地位

公司具有计算机信息系统集成企业一级资质、广东省安全技术防范系统设计、施工、

维修一级资格证、安全生产许可证、重合同守信用企业等行业一流资质。同时作为全国规划布局内重点软件企业，广州市重点软件企业，公司始终处于广州软件行业龙头地位。随着公司业务发展和行业地位的提升，公司还担任了广东现代信息服务业协会副会长单位、广州信息协会会长单位、广州市安防协会会长单位等重要职务。

5、集自有技术产品研发、集成、销售、工程、维保等一体化解决方案于一身的综合提供商运营模式

佳都新太拥有技术研究院、四个业务事业部（其中两个为子公司形式），实施集团型企业 ERP 系统（采用 ORACLE EAP 系统），拥有完整的软、硬件产品技术集成整合能力，超过 20 年的大型电信级通信系统集成案例经验和近 5 年大型公共安防项目工程实施经验，结合近年培育的高端网络产品/安全产品/云计算及虚拟化产品渠道代理服务团队、高新技术产品供应链服务团队和白金维保服务团队的能力优势，已转变为综合信息化解决方案提供商，具备大型、超大型通信系统、安防系统项目的承接能力。相信未来随着资产注入、资源整合、收购兼并等多方式的业务能力发展策略的实施，这一核心优势会继续凸显。

(五)投资状况分析

1、对外股权投资总体分析

公司 2011 年对外股权投资总额为 1000 万元，2012 年较 2011 年增长 2000%。

2012 年 11 月 5 日经公司股东大会审议通过，公司与其他八家广州、深圳、佛山的珠三角龙头科技企业共同发起设立广东广商高新科技股份有限公司（以下简称广商科技），以增强作为广州市软件产业核心企业的产业建设能力和产业链组织参与深度。公司出资总额 2.1 亿元，占广商科技公司注册资金 30 亿元的 7%，首次出资额为 4200 万元，其余自公司成立之日起两年内缴足。首次出资额已于 2013 年 1 月缴足。

广商科技的主要业务范围为：科技产业园区的开发、运营管理；自有资金投资；项目投资咨询；信息咨询服务；知识产权代理服务（技术开发、技术咨询、技术转让、技术服务）；货物及技术的进出口业务。

2、非金融类公司委托理财及衍生品投资的情况

(1)委托理财情况

本年度公司无委托理财事项。

(2)委托贷款情况

本年度公司无委托贷款事项。

3、募集资金使用情况**(1)募集资金总体使用情况**

单位:元 币种:人民币

募集年份	募集方式	募集资金总额	本年度已使用募集资金总额	已累计使用募集资金总额	尚未使用募集资金总额	尚未使用募集资金用途及去向
2012	非公开发行	348,620,800	46,239,658.35	59,489,596.56	289,131,203.44	继续进行募集资金项目投入
合计	/	348,620,800	46,239,658.35	59,489,596.56	289,131,203.44	/

经中国证券监督管理委员会证监许可[2012]84号文核准,公司非公开发行人民币普通股(A股)3800万股,每股发行价为人民币9.81元,募集资金总额37,278.00万元;扣除发行费用后,募集资金净额34,862.08万元。上述募集资金到位情况已于2012年7月10日经广东正中珠江会计师事务所有限公司验证,并出具广会所验字[2012]第11006510040号《验资报告》。截止报告期末,公司已累计使用募集资金为人民币59,489,596.56元,尚未使用的募集资金为人民币289,131,203.44元。

(2)募集资金承诺项目使用情况

单位:元 币种:人民币

承诺项目名称	是否变更项目	募集资金拟投入金额	募集资金本年度投入金额	募集资金实际累计投入金额	是否符合计划进度	项目进度	产生收益情况	是否符合预计收益
移动互联网业务平台的研发及行业应用推广项目	否	69,028,904.84	26,590,347.59	34,756,154.76	是	138.42%	11,238,099.67	是
新一代融合智能安防平台整体解决方案	否	144,513,750.43	12,807,158.99	14,333,214.69	否	27.42%	21,978,594.49	是
智能交	否	43,205,141.88	1,701,936.87	2,911,854.93	否	13.48%	7,052,017.48	是

通系统及行业解决方案								
云计算 IT 服务外包项目	否	91,873,002.85	5,140,214.90	7,488,372.18	否	21.85%	18,942,856.21	是
合计	/	348,620,800.00	46,239,658.35	59,489,596.56	/	/	/	/

截至 2012 年 12 月 31 日，公司募投项目中“新一代融合智能安防平台整体解决方案项目”、“智能交通系统及行业解决方案项目”和“云计算 IT 服务外包项目”出现进度延期的情况，主要原因是公司募集资金到位时间晚于原先预定时间，错过了募投项目实施用地购置时机，公司目前在本部大楼借用部分场地实施募投项目，囿于场地原因，设备购置和人员招聘等方面均无法按计划实施，影响了投资进度。目前，公司拟购置番禺现代信息服务园区总部大楼作为募投项目用地，准备签订购买意向书。

同时，对于“智能交通系统及行业解决方案项目”，除上述原因外，该项目具有较高的技术要求，公司现有团队建设不足，影响了项目的实施。目前，公司正在积极研究措施，推进项目进程。

4、主要子公司、参股公司分析

广州新太技术有限公司，注册资本 5000 万元，为公司全资子公司。截止报告期末总资产 11,938 万元、净资产 1,975 万元。2012 年度净利润 30 万元、营业收入 15,981 万元、营业利润 59 万元。

广州新太技术主要在新一代信息服务技术领域的云计算、虚拟化桌面、安全产品等方面开展产品服务，与多家世界领先厂商形成战略合作关系。2012 年成功引进 EMC&VMWARE，丰富了云计算产品线，弥补了在存储和服务器虚拟化方面的不足。2013 年将在公司现有 8 条产品线的基础上计划拓展到十条以上。加大对 EMC 和 VMWARE 的资源投入，利用其巨大的市场潜力和影响力，争取提升经营规模和盈利能力。

广州高新供应链管理服务有限公司，注册资本 1000 万元，为公司全资子公司，截止报告期末总资产为 25,530 万元、净资产 4,000 万元，2012 年度净利润 175 万元、营业收入 31,851 万元、营业利润 229 万元。

高新链公司定位于承接全球化 ICT（IT 与通讯）企业的一站式国际供应链管理服务，已发展成为华南地区 ICT 领域的专业化供应链管理服务公司。2012 年通过与国际知名 IT 厂商的深入合作，拓展集中采购下单的终端客户，完成销售额 1.5 亿，2012 年 3 月，高新供应链作为广州市外经贸标杆企业，参加由台湾经济部与外贸协会举办的 2012 年台湾新兴市场暨欧盟采购大会(Sourcing Taiwan 2012)。2012 年天河区 IT 服务进口商排名位列第一。2013 年公司将继续拓展传统代理进口业务，通过提供物流、资金流、信息流、ICT 产品分销及维修等供应链管理的进出口服务，建立了对客户需求的快速响应机制，灵活的服务产品组合和强大执行能力，帮助全球整合企业提高供应链效益，推动供应链创新。

广州新信通信息技术服务有限公司为公司持股 49% 的参股子公司，该公司 2012 年的主要业务是在番禺何贤医院开展市民健康卡发放，目前已发放一万余张，取得了初步的运营效果。由于政策方面和市场、运营环境尚未够成熟等原因，2012 年经该公司股东会同意，已对该公司做减资处理，目前公司注册资金 588 万元，公司出资 288 万元，仍持有 49% 的股份，出于对该业务与公司主营业务的资源互补性及市场、政策、运营回收等多方面的考虑，公司拟于 2013 年将持有的 49% 股份转让给另一股东广州星海传媒有限公司。

广州市番禺汇诚小额贷款股份有限公司为公司参股子公司，主要从事办理各项小额贷款业务，注册资金 10000 万元，公司持有该公司 10% 的股份。截止报告期末，小额贷款公司总资产为 16001 万元，净资产 10707 万元，2012 年度净利润 1100 万元。公司 2012 年获得小贷公司分红 892,097.51 元，截至 2012 年 12 月 31 日止，分红款项尚未到账。

5、非募集资金项目情况

报告期内，公司无非募集资金投资项目。

（二）董事会关于公司未来发展的讨论与分析

（一）行业竞争格局和发展趋势

公司持续专注于国家战略新兴产业--新一代信息技术产业，2012 年 2 月，公司正式向市场公布了全新的 2013-2015 年的业务战略规划。根据公司 2013-2015 年的业务战略规划，公司将全力发展成为中国领先的具有智能化技术与解决方案核心技术的高科技企业，在智能安防、智能化轨道交通、通讯增值、ICT 综合服务领域均衡发展，特别是在中国信息化两大高速增长行业--智能安防行业和智能化轨道交通行业形成领先优势。

1、智能安防行业

中国安防行业已形成了门类齐全、技术先进的产业体系，尤其是经过“十一五”期间的快速发展壮大，安防产品制造、工程设计施工及服务业均获得了长足的发展与进步，形成了市场应用广泛、产业链相对完整、具有一定规模的高成长型行业，在服务政府构建“和谐社会”、推动“平安城市”建设，实施“科技强警”战略等方面发挥了十分显著的作用。伴随着城镇化步伐的加快及社会结构的变迁，“平安建设”将成为各级政府长期的任务，公安主管部门已把“社会治安防控体系建设”作为中心工作之一，政府需求必将推动安防行业的进一步快速发展。

根据《中国安防行业“十二五”发展规划》，到2015年，安防产业规模将翻一番，总产值达5000亿，CAGR达到17%，预计每年的增量市场空间在238亿元以上，整个安防市场继续处在高速增长状态。而“平安城市”是其中最重要的推动力量。

当前，安防应用呈现大融合趋势，开始走向网络化、高清化和智能化建设。广东省公安厅已启动“慧眼工程”，拟于2012年至2014年期间在全省范围建设96万个视频监控点，广东公共安防市场3年总投资300亿元，其中新建投资200亿，升级换代100亿元，而广州市未来三年的安防投资将达60亿左右规模。

目前，在中国视频安防行业主要参与者有硬件设备制造商、软件平台提供商和系统集成商。在中国安防行业中的系统集成企业有几十万家，大多围绕十万级的中小型项目展开竞争，市场极其分散且竞争十分激烈，主要依靠关系营销赢得市场，企业研发能力和风险抵抗力较差，难以做到可持续发展。佳都新太作为大型上市公司，有充足的资金和研发实力，主要聚焦公安，金融，交通等行业的大中型的智能安防集成项目，已建立完善的渠道和服务体系，与大型设备商和网络运营商形成互惠互利合作伙伴关系，目前已经成为广州地区智能安防行业龙头企业，在华南地区有较大影响力的产品及大型解决方案综合提供商。

2、智能化交通行业

根据国务院《国家中长期科学和技术发展规划纲要（2006—2020年）》，国家宏观政策和发展规划对轨道交通行业的智能化技术发展给予高度支持，相继在《城市公共交通“十二五”发展规划纲要》、《高端装备制造业“十二五”发展规划》对轨道交通行业的发展提出了纲领性和建设性的意见，大力推动“十二五”期间国内大中型城市轨道交通的发展。

中国轨道交通网《中国城市轨道交通市场发展报告（2012）》显示，2007-2012年6年间，

中国包括北京、天津、上海、广州等16座城市66条线路已经完成建设投资，正式开通运营，总里程达1443.72公里，总投资金额达6602.74亿元；目前正在建设项目包括北京、天津、广州等29座城市78条线路，总里程达2059.77公里，总投资额高达10933.31亿元。2013-2015年间，预计累计新增开工125条线路，总里程达3145.9公里，总投资额17719.31亿元。单广州、深圳、东莞、珠海、佛山等广东省内主要城市近十年的轨道交通建设规划里程和站点数也已达800多公里、500多站点，总投资约5000亿元。目前中国的城市轨道交通市场前景与发展空间均十分巨大。

国内轨道交通智能化系统领域细分行业区域性特征明显，市场竞争格局复杂，进入门槛高。轨道交通智能化系统包含了多个系统，不同系统领域具有竞争力的厂商均有所差异。外资企业受制于成本因素以及国产化率政策影响，已经由早期独立承接项目转变为为国内企业提供部分模块或产品部件的模式。而不同区域均有相对拥有竞争实力的厂商，本地的轨道交通项目通常更青睐于具有当地项目经验和实施能力的厂商。近年来BT模式逐渐被引入城市轨道交通工程建设项目，对轨道交通智能化系统供应商的融资能力、多专业的管理能力提出了更高的要求。公司深厚的技术积累为智能交通领域市场拓展提供了坚实的保障，而结合资产注入与收购兼并方式，公司可以迅速整合强化在该业务领域的团队实力与业务能力，成为中国智能化轨道交通行业总承包级别的高科技企业及智能化高端设备领先的提供商。

(二)公司发展战略规划

经过综合分析全球特别是中国信息技术产业和智能化技术的发展趋势及市场前景，结合公司的业务优势、技术、市场、业务资源，公司制定并公布了新一轮3*3年的战略发展规划，并制定了清晰可执行的分步骤滚动发展目标与实施策略，

2013-2015年：融合发展期

完成对佳都集团优质 ICT 业务板块的全面整合，持续发力智能安防与智能交通两大高速增长业务市场，形成均衡发展业务布局；收购兼并与我司在产品与市场方面具互补性的企业，形成资本市场与业务发展良性互动；建立产品带动营销体系，并以智能化设备作为公司销售收入实现的新载体；积极布局整体性全国营销体系；精耕广州、广东市场根据地。

2016-2018年：跨越发展期

建立并完善全国范围内整体市场营销体系。核心技术达到国内领先水平，形成以产品带动营销的企业发展体系，实现业务规模和利润水平的持续增长；核心业务达到国内领先水

平；在资本、技术、市场、资源等层面加强国际合作和竞争，开始进入国际市场。

2019-2021 年：创新发展期

全面建立以核心技术产品为主要赢利手段的运营模式，成为一个领先的具有综合实力和竞争优势的持久卓越的世界级现代信息服务企业。

目前，公司已启动对佳都集团旗下 ICT 业务板块的重大资产重组工作，在重大资产获批并完成后，公司在智能化轨道交通、IT 综合服务两大业务板块将获得强大的业务和团队注入，其资产质量和业务规模将使公司现有业务快速扩大，且大幅增强公司的综合能力和实力，快速成为中国领先的具有智能化技术与解决方案核心技术的高科技企业。

(三)经营计划

2013年至2015年将**着力建设智能安防和智能交通两大高增长业务**。围绕业务方向，公司将聚焦并持续发力两大高增长业务市场，夯实研发、市场和运营能力，加强核心产品研发创新力度，并通过收购兼并与公司具互补性的企业，依托智能化的产品、服务和解决方案，精耕华南根据地，全面整合布局全国营销体系，形成均衡发展的业务布局，推动公司由系统集成商、软件提供商向智能产品及解决方案综合提供商的转变。

智能安防领域的经营思路是：

- (1) 依托城市级项目经验，在华南区通过建立区域优势拓展市场，成为具有核心产品的项目总承包商/产品供应商；
- (2) 通过与电信运营商、区域系统集成商等合作的方式拓展全国市场；
- (3) 通过收购兼并等方式进入细分行业市场，补强产品、行业经验和渠道的短板；
- (4) 布局智能安防设备维保，建立从规划、建设到运营维护的一站式服务体系。

智能化交通领域的经营思路是：

- (1) 优化公司智能化交通产品研发与市场销售团队，提高研发与市场开拓能力；
- (2) 深入挖掘客户需求，精准定位我司在细分产业的产品、服务和解决方案；
- (3) 如外部相关资产注入成功，结合优势，迅速整合强化在该业务领域的团队实力与业务能力。

通信增值领域的经营思路是：作为公司传统核心业务，将继续保持良好的客户关系，积极寻求新的移动互联业务和合作运营业务增长点，为公司提供稳定的利润来源；依托稳定的运营商关系，以及智能安防业务的产品和项目经验，为运营商承建的智慧城市/平安城市综合项目提供智能安防产品集成、服务和运维。

综合 IT 服务领域的经营思路是：提高对高端 IT 厂商产品集成服务能力和业务实力，同时为公司其他业务板块提供运维服务和产品集成、供应链服务，成为公司其他业务板块持续稳定发展的重要保障；产品集成业务积累的市场渠道将公司的软件产品、系统集成解决方案的销售提供支撑，实现全国市场的迅速布局；运维服务将增强公司提供一站式解决方案的竞争实力，并将进一步拓展智能安防和智能化轨道交通设备运维管理服务，增强公司两大高速增长业务的核心竞争能力。

2013 年，为保证公司业务发展经营目标的实现，公司将从技术进步、市场布局、职能强化三方面精心组织、提供保障：

1、**技术保障**：在选定的智能化轨道交通和智能安防领域，通过持续的研发投入，掌握核心技术，形成核心产品，不断提升方案设计和大型项目实施管理能力。

2、**市场保障**：整合各业务单元的营销资源，布局全国整体营销体系，精耕广州、广东根据地，开拓全国市场。

3、**职能保障**：加强与科技型企业相适应的财务管理体系、资本运作体系、人力资源体系、战略管理体系、信息化管理体系的持续建设。

围绕战略规划，公司在2013年将形成以智能安防、智能交通业务为主要利润增长点，以通信增值和IT综合服务业务为支撑的业务布局，最大限度的发挥公司的业务协同效应。

(四)因维持当前业务并完成在建投资项目公司所需的资金需求

公司目前的资金状况能够满足现有业务需要，对未来可能进行的大型 BT 项目承接、收购兼并、重大资产重组完成后新增资产带来的业务，将以自有资金结合募集资金、银行贷款、新增发行股票融资等多种渠道解决，如出现募集资金变更、融资需求等，公司将严格依照法规约定的程序履行必要的审批和公告程序。

(五)可能面对的风险

1、政策风险

轨道交通本质上为政府投资行为，受国家政策影响程度较大。轨道交通智能化系统为轨道交通服务，与国家固定资产投资规模、国家产业规划和宏观经济政策息息相关。如果国家产业规划发生调整或国家宏观经济政策发生重大变化，从而导致政府基础设施投资缩减，则轨道交通行业势必将会受到影响，从而缩减对轨道交通智能化系统的需求。

2、行业竞争风险

公司从事的通信增值、IT 综合服务行业，均属于较成熟的行业，技术壁垒不高，竞争激烈。

智能安防领域，全部为政府公开招标方式，增强综合实力才是成为竞争优胜者的有力保障。

由于通信运营商的投资萎缩，通信增值业务市场竞争进一步加剧。